

Als uitsmijter leggen we een Antwerpse ondernemer drie volgestrekte out-of-the-box vragen voor. Ter inspiratie, lering én vermaak.

## 1 Wat is de belangrijkste les die het ondernemersleven je tot nu toe geleerd heeft?

Panikeer nooit en zie telkens het positieve van een tegenslag in. Een externe factor zoals corona of een oorlog, die je zelf niet in de hand hebt, kan je als een bedreiging zien. Maar als je daarmee op een positieve manier omgaat en zoekt naar de juiste ideeën, is geen enkele uitdaging je te veel.

## 2 Wat is het belangrijkste moment in je loopbaan/leven?

Als schoolverlater ben ik op mijn 18de begonnen als metser bij een kleinschalig bouwbedrijf. In de tien jaar erna heb ik mezelf steeds opgewerkt naar een andere functie, in verschillende sectoren maar steeds bouwgerelateerd. Om uiteindelijk in 2020 op mijn 28ste ASBL over te nemen en zelfstandige te worden. Ik ben fier op het traject dat ik heb afgelegd: metser, magazijnier, verkoper, verkoop-aankoopverantwoordelijke, vertegenwoordiger ... En nu zaakvoerder.

## 3 De ultieme starterstip?

Probeer een correcte verhouding tussen work-life te vinden. Daarbij is het belangrijk om je te omringen met de juiste mensen. Zowel intern als extern. Dat geeft je rust waardoor je je kan focussen op hetgeen je graag doet.

## STEVE VAN DEN BROECK

ASBL

Van hoogwaardige terrasoverkappingen, zonweringen, ramen en deuren tot uiterst degelijke rolluiken, garagepoorten en raamdecoratie. De expertise van ASBL gaat breed. Maar het zijn vooral de terrasoverkappingen en zonweringen die het uithangbord zijn van het bedrijf uit Lint.